

Stranke

Digital Agency

ЧТО ТАКОЕ STRANKE?

# STRANKE

Мы — классная продуктовая команда.  
Создаём цифровые продукты и помогаем  
амбициозным компаниям продавать больше.

А ещё Stranke — это полноценный кейс  
для вашего проекта. Дизайнеры, SEO-  
специалисты, маркетологи, продуктологи,  
контент-мейкеры, программисты.  
Да просто хорошие люди.

Нас можно подключить на любом этапе.



# ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ В STRANKE



## Специалисты в штате

Мы не работаем с фрилансом, подрядом или временными сотрудниками. Только штатные сотрудники позволяют соответствовать высоким требованиям к качеству продуктов и компетенциям специалистов.

## Менеджер всегда на связи

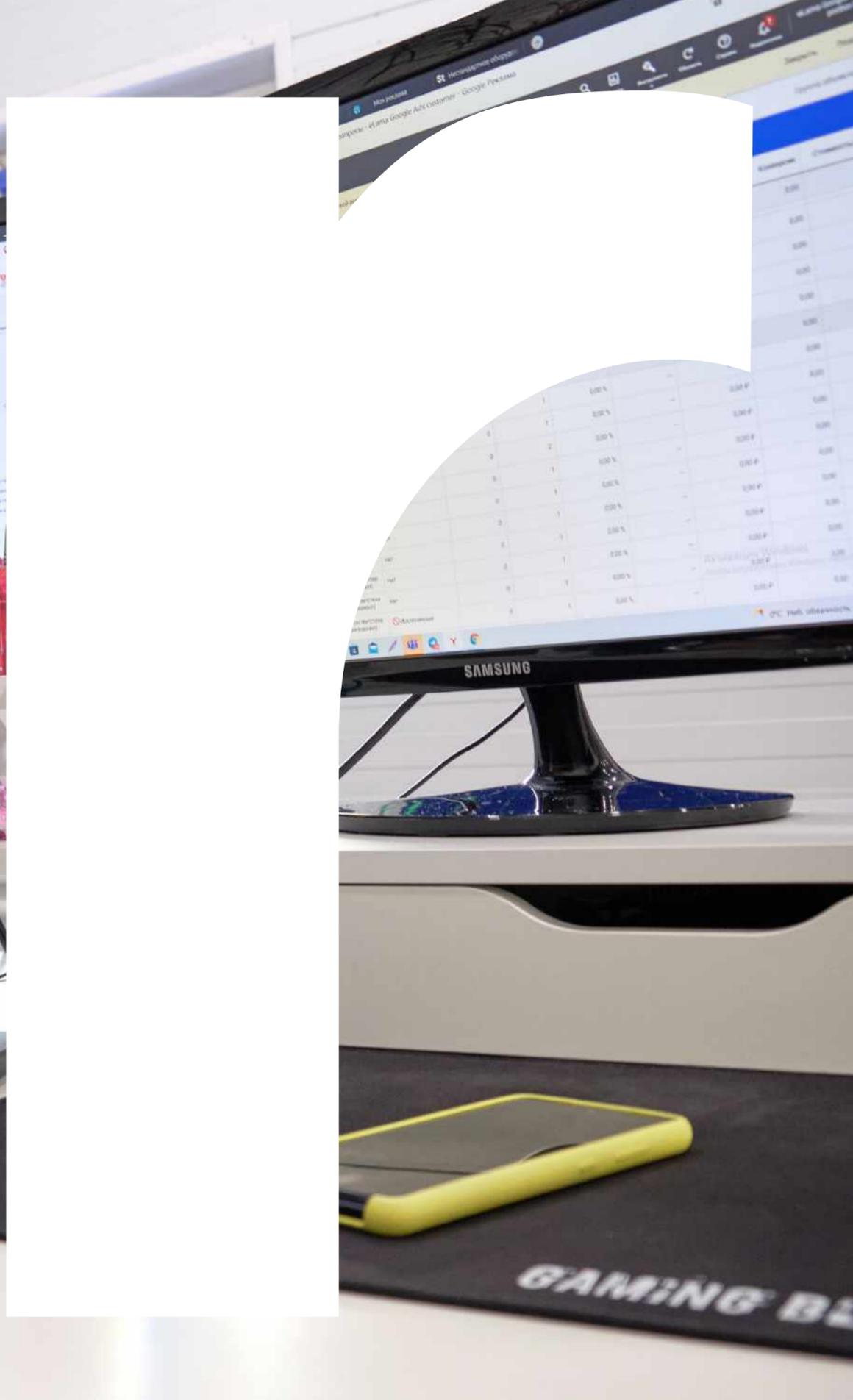
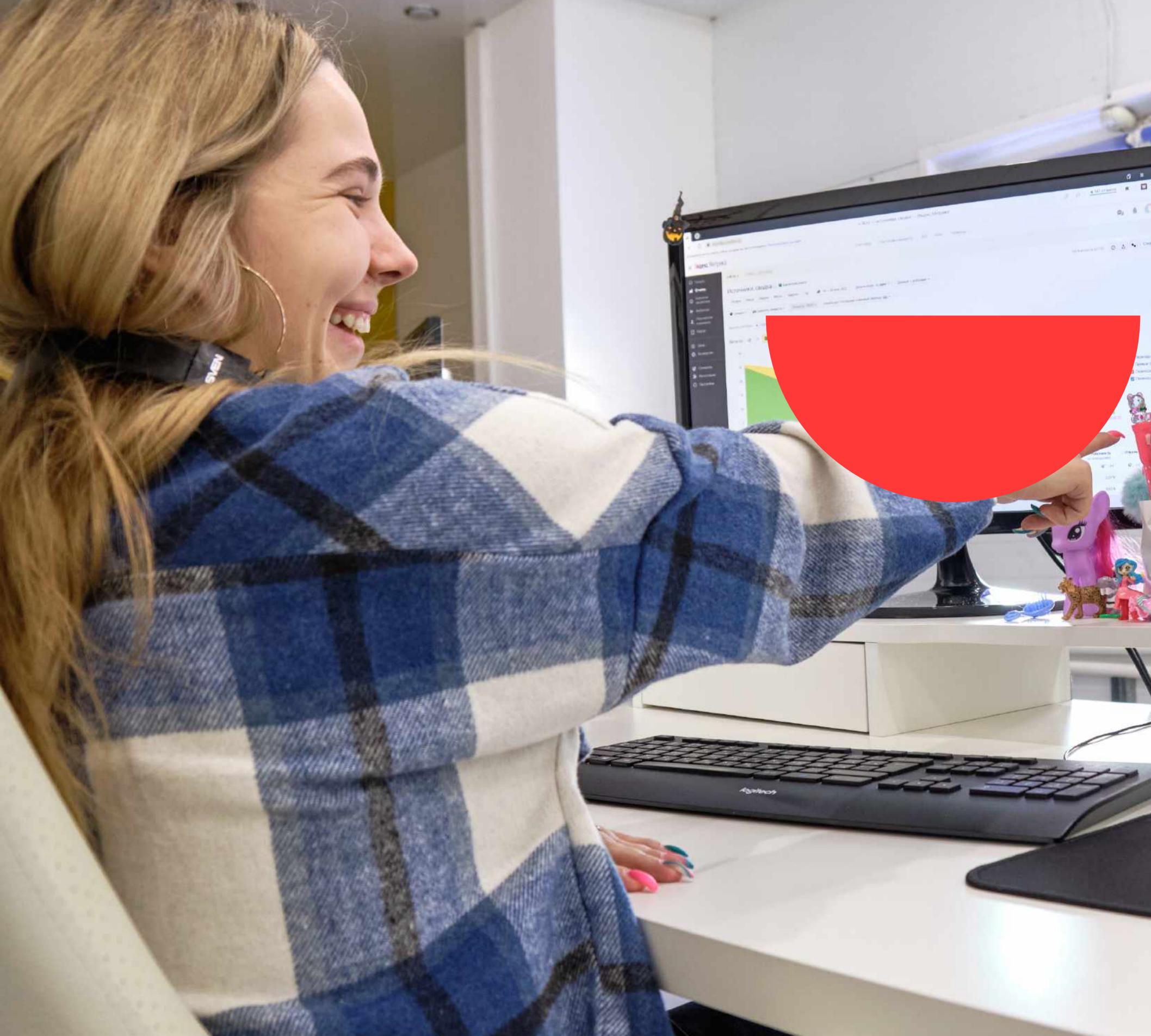
У вас есть теперь свой адвокат внутри нашей компании. Он выслушает, посоветует, проанализирует, подскажет. Телеграм, ватсап, вайбер. Позвонить, написать — ваш аккаунт всегда на связи и решит любую проблему. Никакой бюрократии.

## Своя система управления

Своя система работы с проектами Stranke CRM позволяет контролировать сроки всех работ, а также прогнозировать трудозатраты.

## Никаких рисков

Если есть риски не достичь результатов по объективным причинам (не входим в бюджет, не уложимся в сроки и пр.), то не берем проект в работу, не тратим ваше время и деньги, не обещаем золотые горы.



КОММУНИКАЦИИ С ЗАКАЗЧИКОМ

# ХОТИТЕ УЗНАТЬ НАШИ СЕКРЕТНЫЕ ИНГРЕДИЕНТЫ?

## Простой разговор

Поговорим с вами в офисе или онлайн, чтобы лучше понять задачи и бизнес

## Исследования

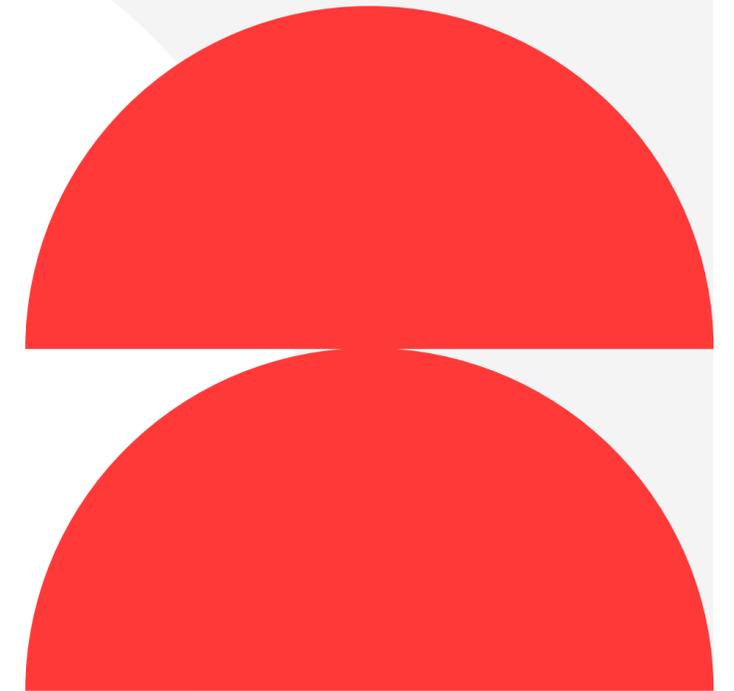
Проведем исследования, чтобы лучше понять продукт и потребителей

## У нас есть план :)

Составим план для запуска, сделаем просчеты, разделим процесс на спринты и будем двигаться итеративно. Весь маркетинг в нашей компании измеряем.

## Опыт

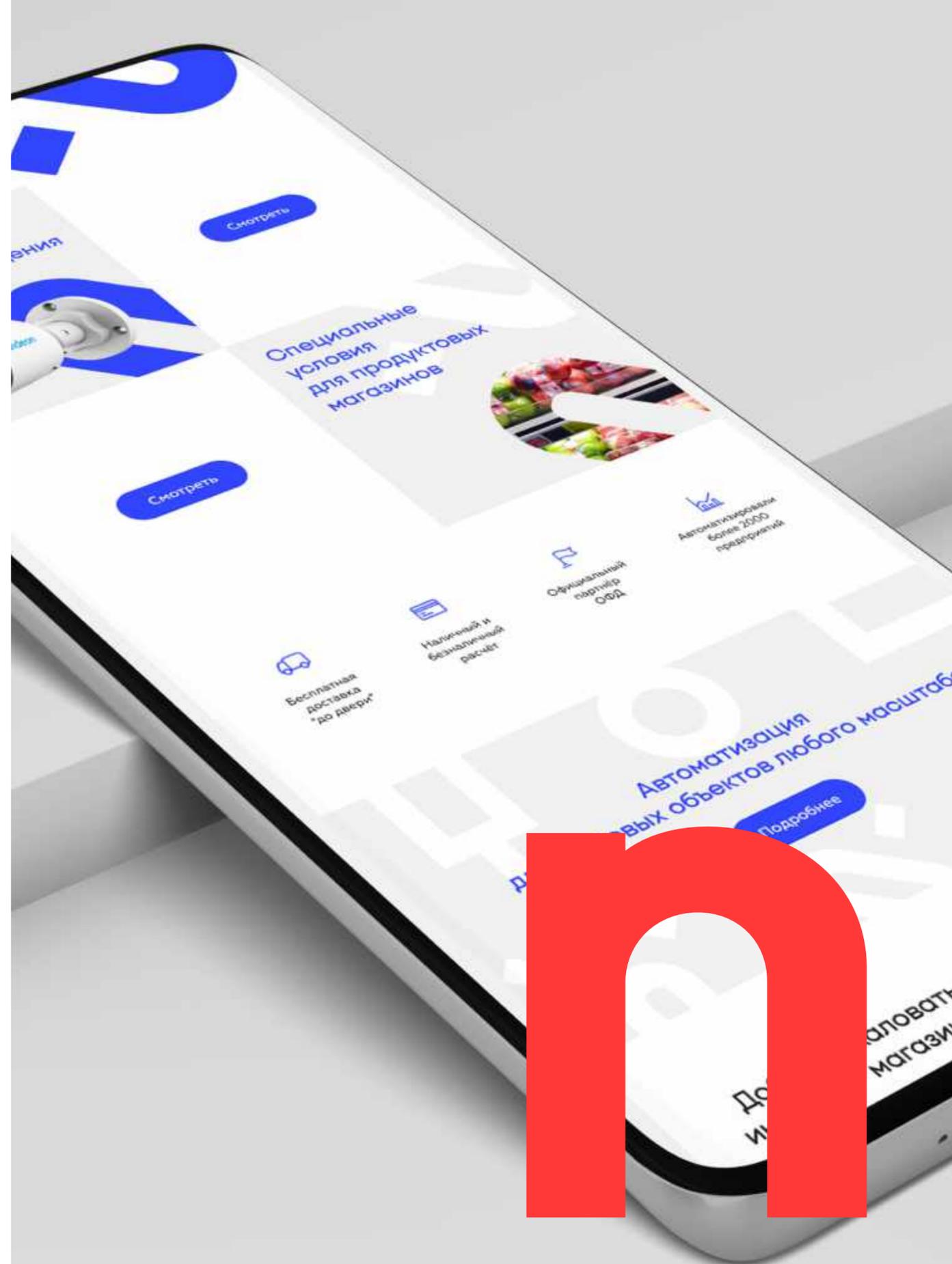
Скорее всего, большинство задач, которые вы хотите сделать, мы уже где-то делали, внедряли, тестировали и использовали. Перед выполнением работ всегда расскажем, как лучше.



# DIGITAL- СТРАТЕГИЯ

## Что делаем:

- Изучаем спрос на ваши товары и услуги в Yandex и Google.
- Собираем запросы, анализируем их.
- Сегментируем спрос.
- Выявляем сильных конкурентов, изучаем их стратегии.
- Разрабатываем стратегию продвижения, чтобы быть успешнее конкурентов.



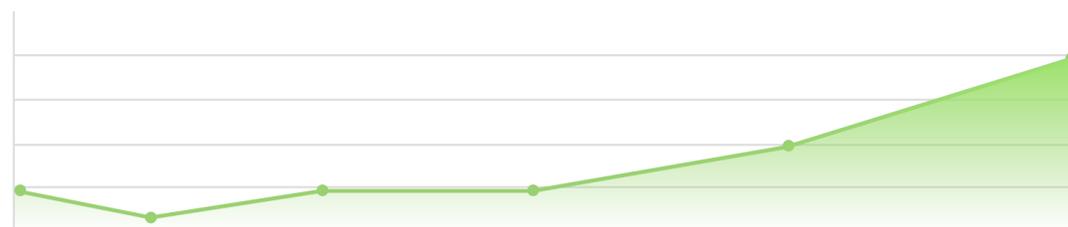
# ПРИМЕРЫ DIGITAL-СТРАТЕГИЙ

#Анализ спроса #Продуктовый анализ #Анализ конкурентов

## Сервис онлайн-фитнеса. Аудитория B2C

Анализ спроса позволил выявить приоритетные направления для привлечения создателей контента, изменить позиционирование сервиса и сконцентрировать его развитие на полезном для пользователей функционале. Была выбрана рекламная модель привлечения пользователей.

После применения на практике разработанной стратегии **эффективность рекламы выросла в 15 раз.**



## Сервис доставки еды. Аудитория B2C

Анализ спроса и анализ конкурентов позволили сформировать структуру сервиса, выбрать для приоритетного развития конкурентоспособные ниши, в которых быстро удалось занять лидирующие позиции. Продуктовый анализ выявил препятствия к привлечению органического трафика, а также направления повышения конверсии. После применения на практике разработанной стратегии **сервис активно развивается за счёт органического трафика**, стоимость одной продажи составляет 40 рублей.

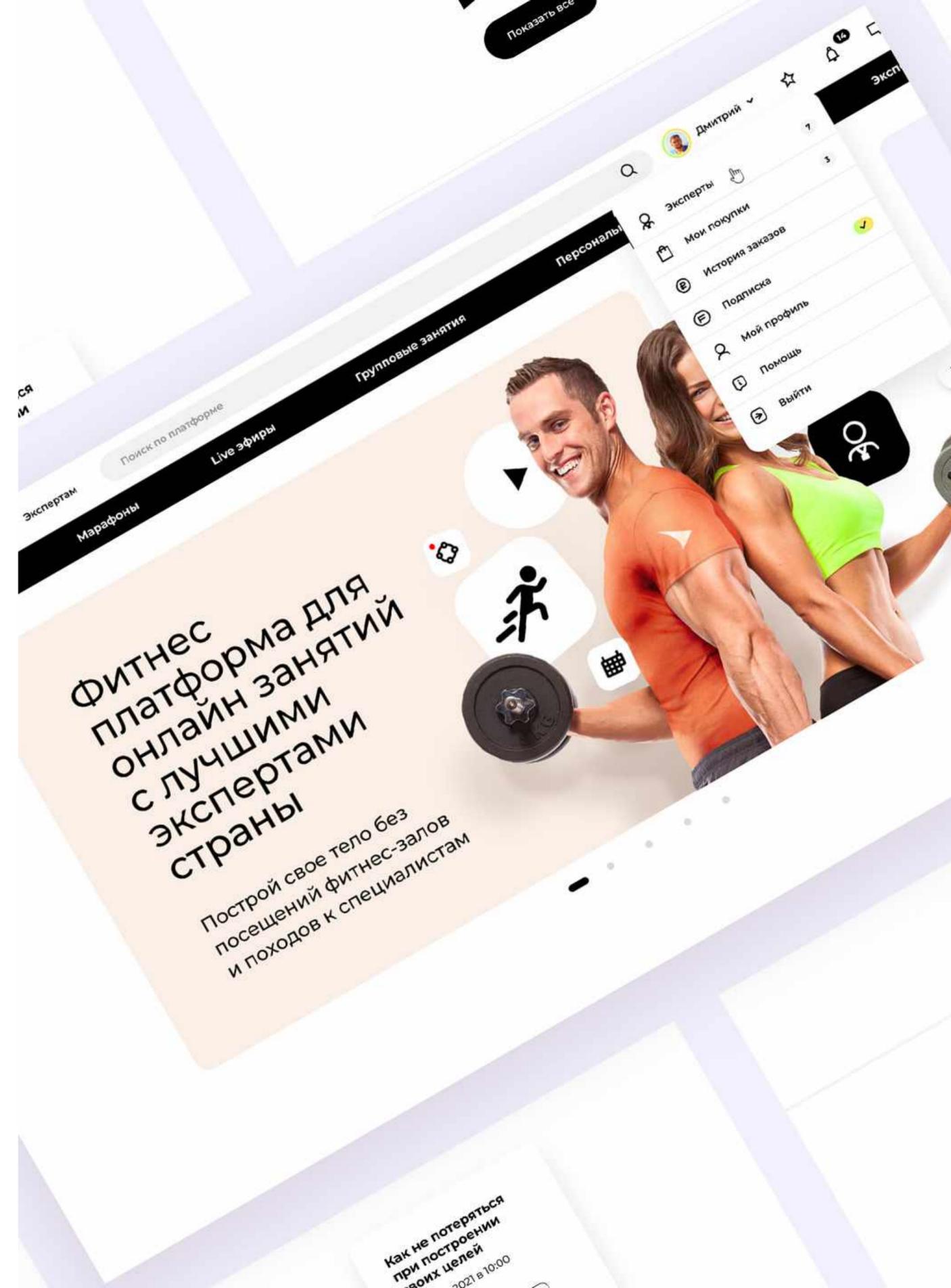


КОМПЕТЕНЦИИ / ПРОДУКТОВАЯ РАЗРАБОТКА

# ПРОДУКТОВАЯ РАЗРАБОТКА

Разработка цифровых продуктов любой сложности:  
корпоративные сайты, интернет-магазины, приложения  
для IOS и Android, маркетплейсы, агрегаторы, экосистемы,  
стартапы.

- Своя система управления проектами.
- Работаем по техзаданиям, по agile, по time&material с постоплатой.
- После запуска проекта берем на сопровождение и поэтапное развитие.



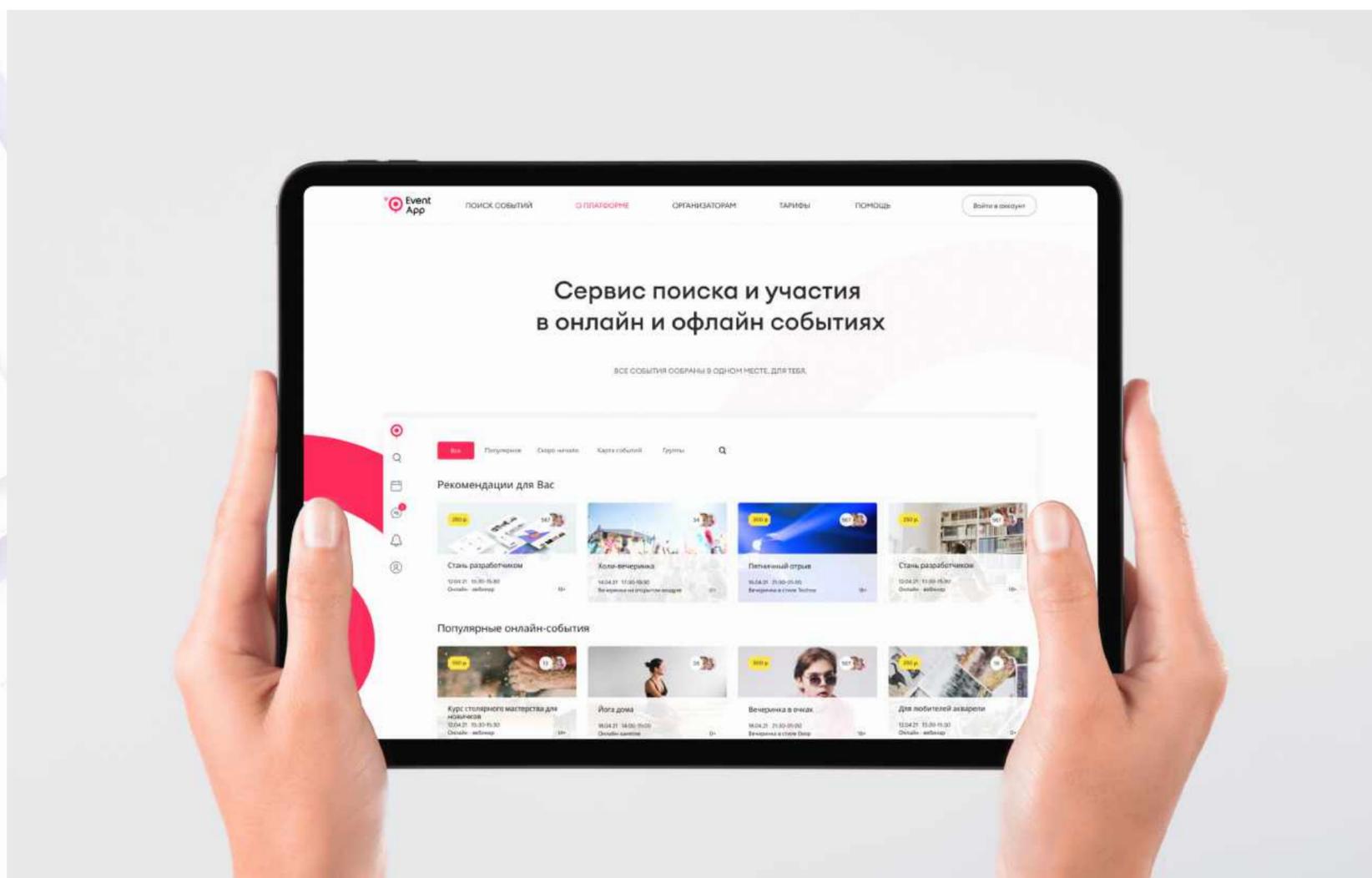
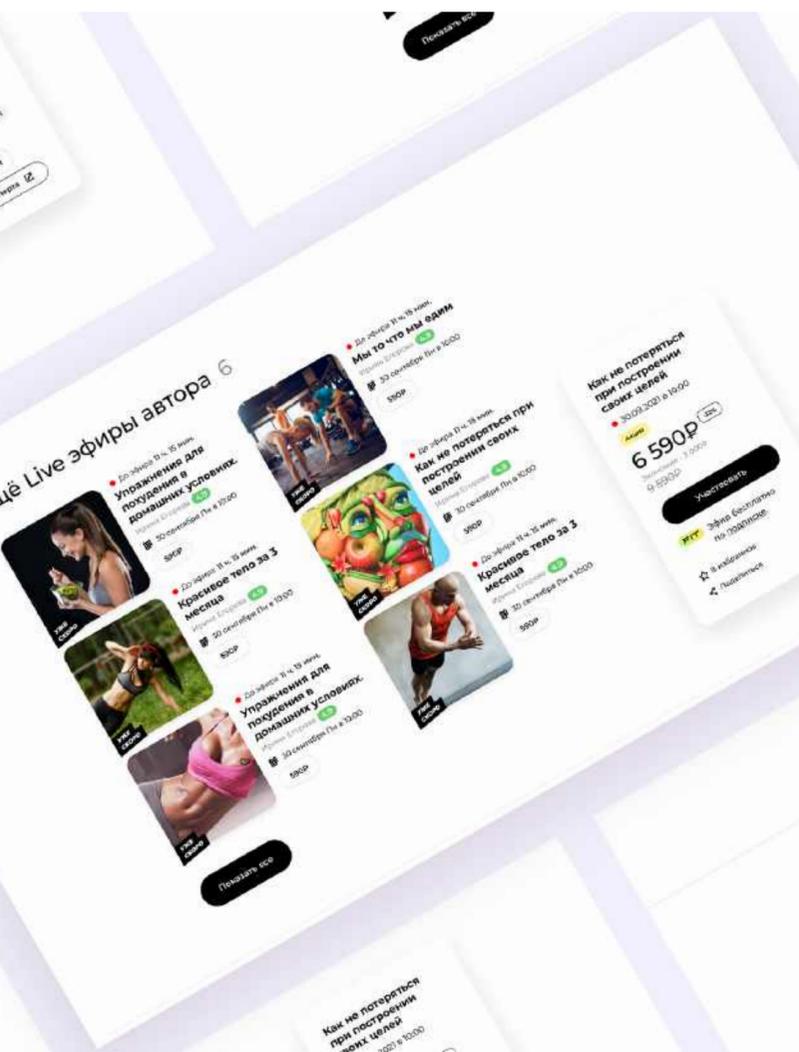
КОМПЕТЕНЦИИ / ПРОДУКТОВАЯ РАЗРАБОТКА

# КЕЙСЫ ПРОДУКТОВОЙ РАЗРАБОТКИ



Привет! Я — Николай. Мнеджер проектов. Мы создаем сервисы любого уровня сложности на 1С-Битрикс, Laravel, Vue, PWA, Python.

# Интернет-магазины # Экосистемы  
# Стартапы # Мобильные приложения  
# Агрегаторы # Маркетплейсы



# МАРКЕТИНГ

Продвижение сайтов и приложений по России и миру, поисковое продвижение в Google и Yandex, привлечение аудитории ВКонтакте, Одноклассники.

## Что делаем:

- Формируем гипотезы развития.
- Добиваемся успешных показателей ROI, ARPPU, конверсии в действия на всех этапах.
- Немедленные количественные результаты.



# ПРИМЕРЫ КЕЙСОВ МАРКЕТИНГА



Я — Денис. Веду отдел продвижения.  
Мой принцип — эффективность. Следуя ему, я и моя команда используем комплексный подход к маркетингу, чтобы увеличить ваши продажи и поддерживать их динамичный рост.

# SEO-продвижение # Таргетированная реклама  
# Техническое совершенствование  
# Контекстная реклама # Наполнение сайта

## Интернет-магазин торгового оборудования. Аудитория - B2B

Диджитал-стратегия, техническая оптимизация, контент-маркетинг на сайте, контент-маркетинг на внешних площадках, внутренняя оптимизация, внедрение CRM-системы, размещение в СМИ, редизайн сайта, внедрение новых разделов.

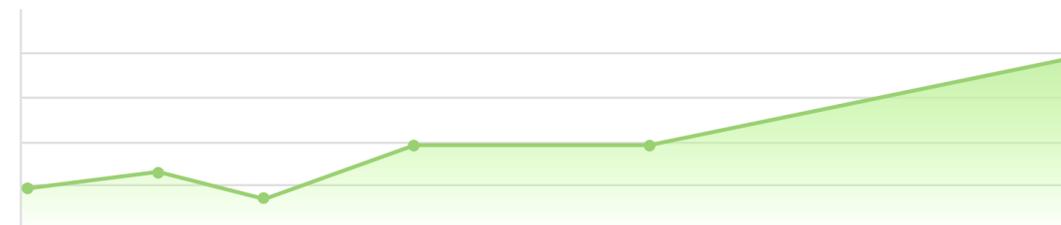
Добились двукратного роста поисковой посещаемости, и двукратного роста оборотов компании.



## Сайт поставщика полимерного сырья. Аудитория - B2B

Диджитал-стратегия, техническая оптимизация, контент-маркетинг на сайте, контент-маркетинг на внешних площадках, внутренняя оптимизация.

Добились роста поискового трафика на 70% и роста входящих обращений (63%).



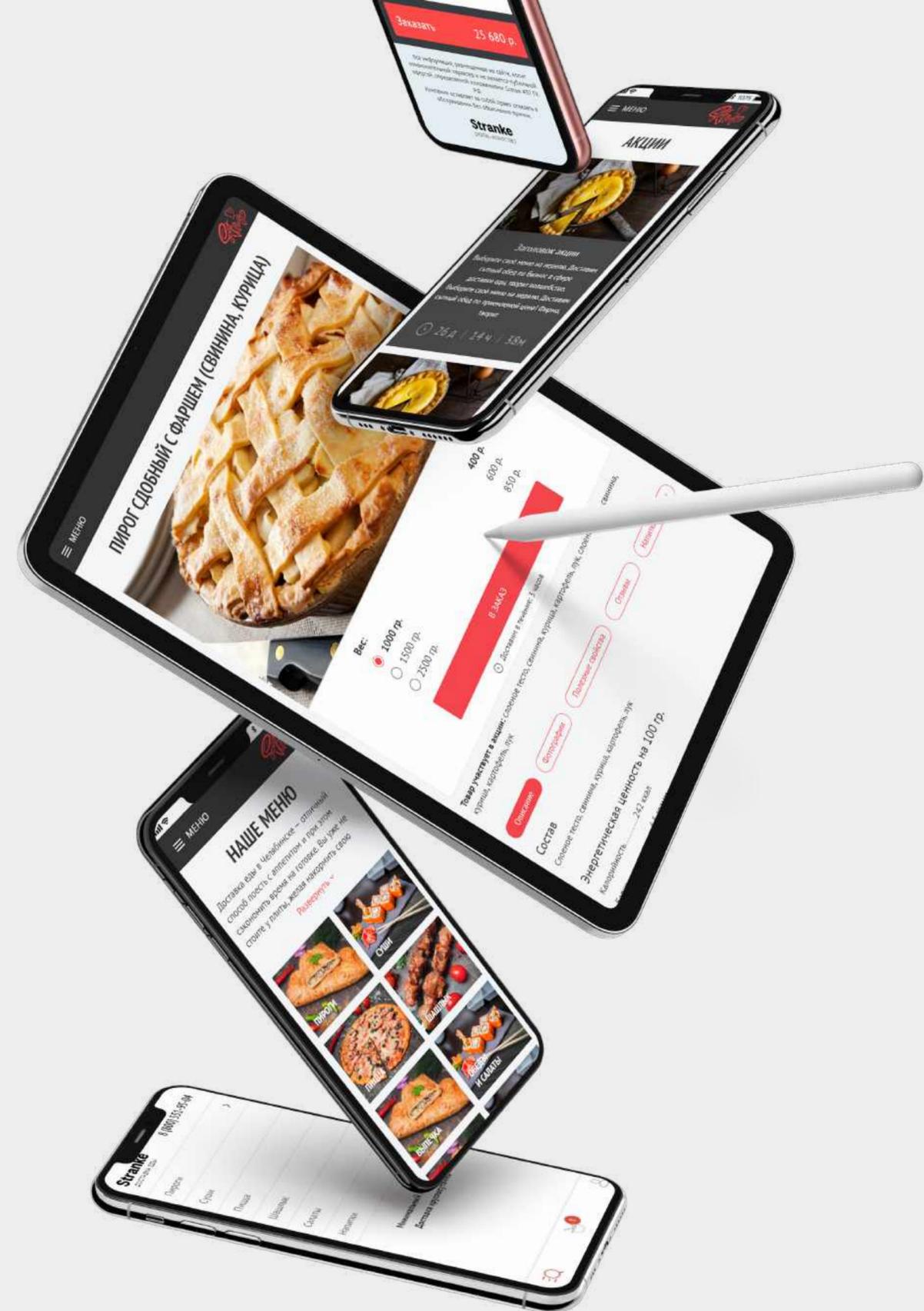
КОМПЕТЕНЦИИ / КОНТЕНТ-МАРКЕТИНГ

# КОНТЕНТ-МАРКЕТИНГ

Производство контента для социальных сетей, пабликов, каналов Telegram, подбор и выкуп размещений в СМИ, создание вирусного контента.

## Что делаем:

- Подбираем каналы контакта с ЦА.
- Сегментируем ЦА, готовим матрицу потребностей, план контента.
- Производим контент, публикуем, анализируем.



# ПРИМЕРЫ КОНТЕНТ- МАРКЕТИНГА



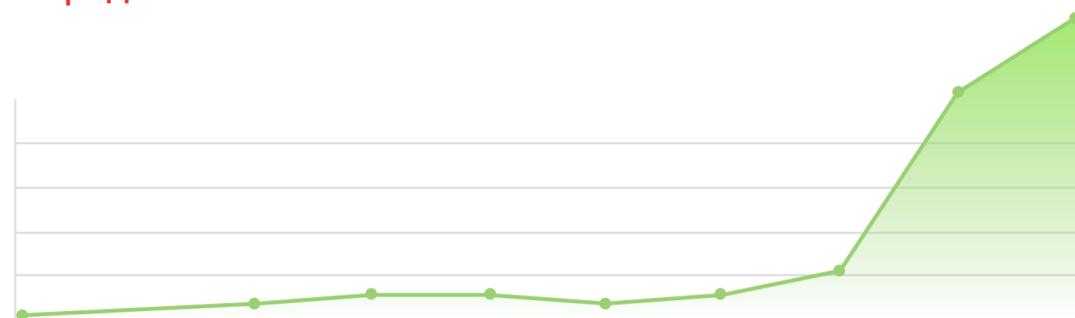
Салют! Я — Евгения. Редактор. Познакомлю аудиторию с вашими продуктами или услугами, помогу получить статус эксперта в занимаемой нише, повышу лояльность покупателей к бренду. Поставьте задачи, которые хотите решить с помощью контента. Пройдем этот путь вместе.

# Охваты # CTR # СМИ # Узнаваемость  
# Лояльность

## Компания в сегменте B2B

Стояла задача по наращиванию целевого трафика. После набора критической массы контента объем целевого трафика увеличился в 3,5 раза.

Стоимость контакта с целевой аудиторией составила 1 рубль и продолжает снижаться.



## Компания в сегменте B2C

Стояла задача быстрого увеличения количества заявок. Применили партизанский маркетинг на популярных площадках.

Количество обращений увеличилось в 12 раз.



# БРЕНДИНГ

Ваша организация настолько изменилась за эти годы, что старая визуальная система больше не отражает её? Хотите обратиться к новой целевой группе? Какими бы ни были ваши планы, определим новое позиционирование бренда и создадим уникальный стиль.

## Что делаем:

- Анализируем рынок и конкурентов.
- Формируем новую концепцию.
- Реализуем впечатляющий образ.



КОМПЕТЕНЦИИ / БРЕНДИНГ

# ПРИМЕРЫ КЕЙСОВ ПО БРЕНДИНГУ



Привет! Меня зовут Вероника. Я — графический UX-дизайнер. Фанатею от создания Brand ID, фирменного стиля, визуальной системы. Давайте создадим воистину что-то впечатляющее?

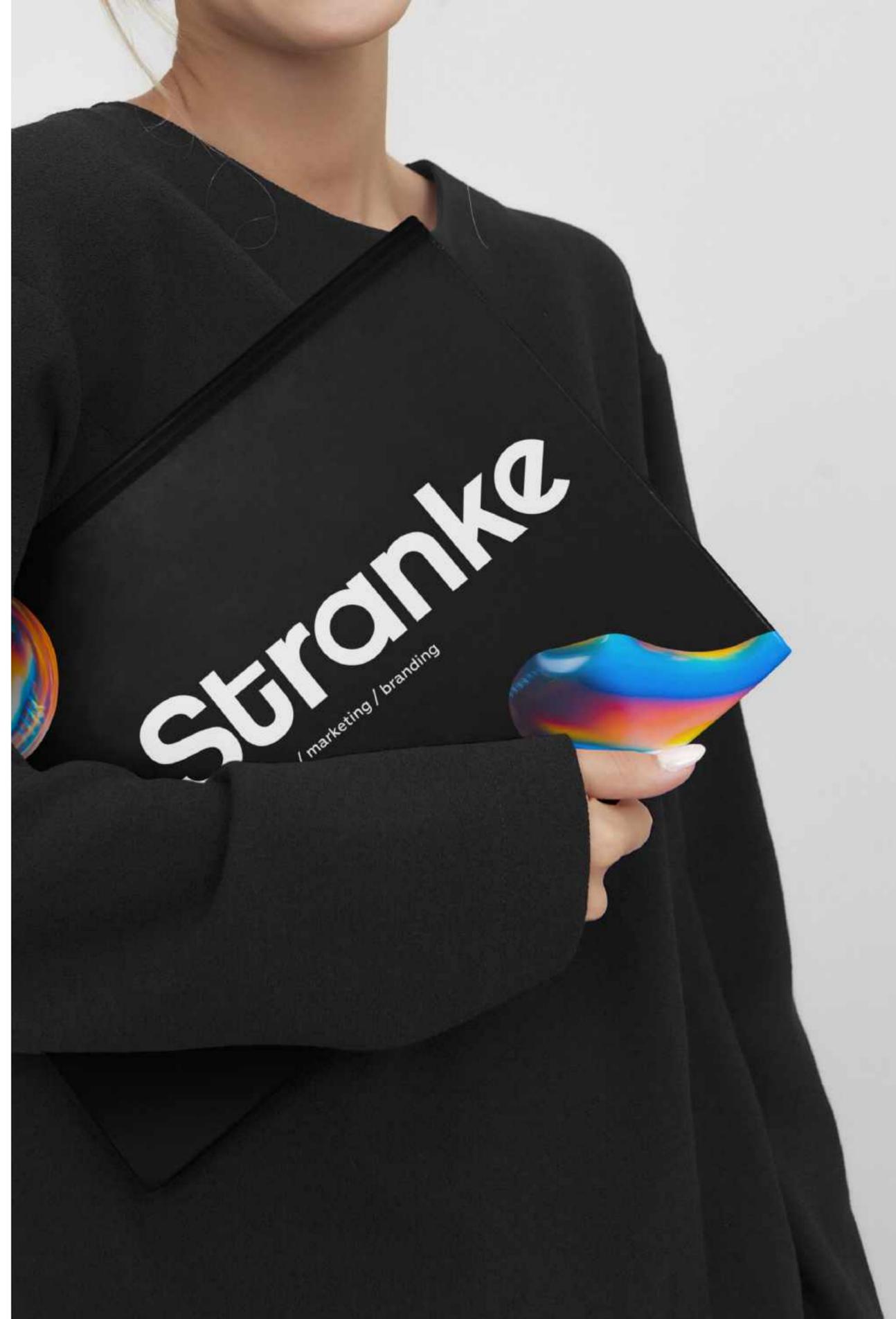
# Создание нового бренда # Уникальность  
# Ребрендинг # Визуальная система



# МАРКЕТИНГ КИТ

Разработка презентационного документа, раскрывающего суть предложения компании и его преимуществ перед целевой аудиторией. Маркетинг-кит продуктов, компаний.

- Кит расширит круг делового партнерства.
- В некотором роде, маркетинг-кит — это ваш идеальный менеджер по продажам.
- Поможет объяснить рынку отличия компании от конкурентов.



КОМПЕТЕНЦИИ / МАРКЕТИНГ-КИТ

# ПРИМЕРЫ КЕЙСОВ МАРКЕТИНГ-КИТОВ



Привет! Меня зовут Катерина. Я здесь для того, чтобы показать ценность вашего продукта / услуги конечному потребителю. Давайте создадим информативный маркетинг-кит, в котором объясним, почему вы лучше конкурентов, структурируем информацию о вашем продукте. Преподнесём это статусно и красиво.

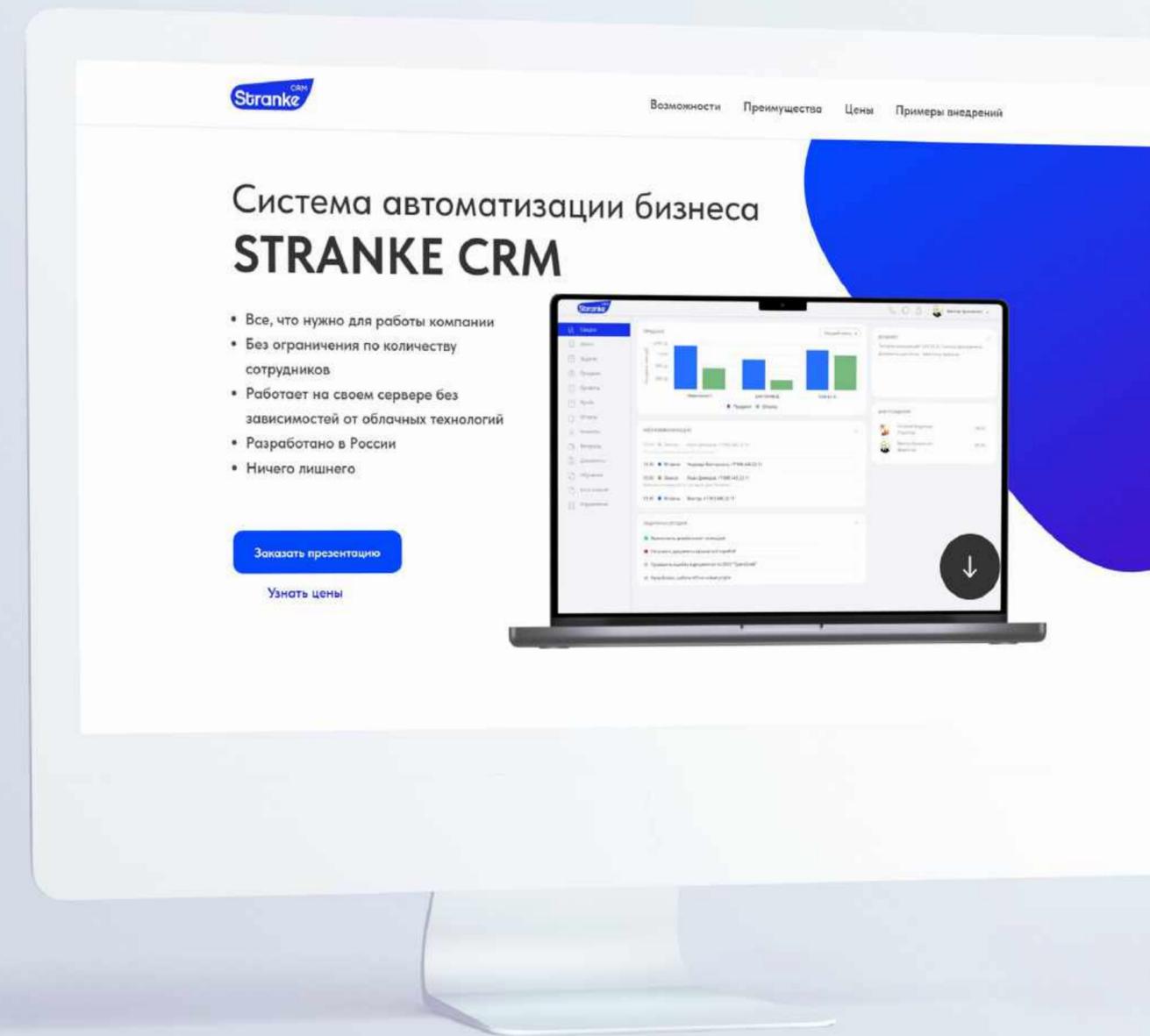
# Увеличение продаж # Статус  
# Экспертность



# ВНЕДРЕНИЕ CRM

В наш продукт «Stranke CRM» мы вложили все свои знания и опыт. Система позволяет интегрироваться с любым цифровым сервисом и использоваться как административная панель, а может являться самостоятельным сервисом для автоматизации бизнес-процессов вашей компании.

- Типовое внедрение – 2 дня.
- Любая сложность доработок.
- Автоматизируем продажи, клиентскую базу, коммуникации, выставление документов и многое другое.



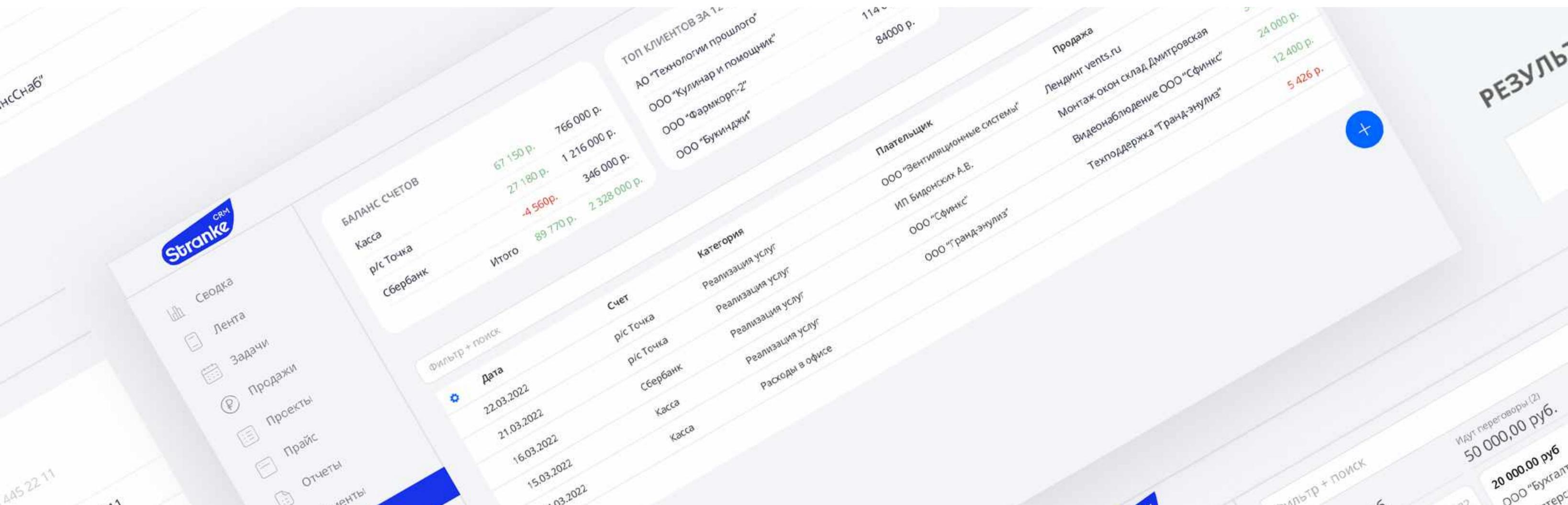
КОМПЕТЕНЦИИ / CRM

# ПРИМЕРЫ ВНЕДРЕНИЯ CRM



Привет! Я — Антон. Представлю вам нашу крутую CRM. Система интегрируется с любыми бизнес-процессами, digital-экосистемами, используется в качестве административной панели управления и сопровождения проектов — маркетплейсов, онлайн-сервисов, экосистем и любых веб-сервисов.

# Управление # Автоматизация  
# Данные по продажам # Stranke CRM

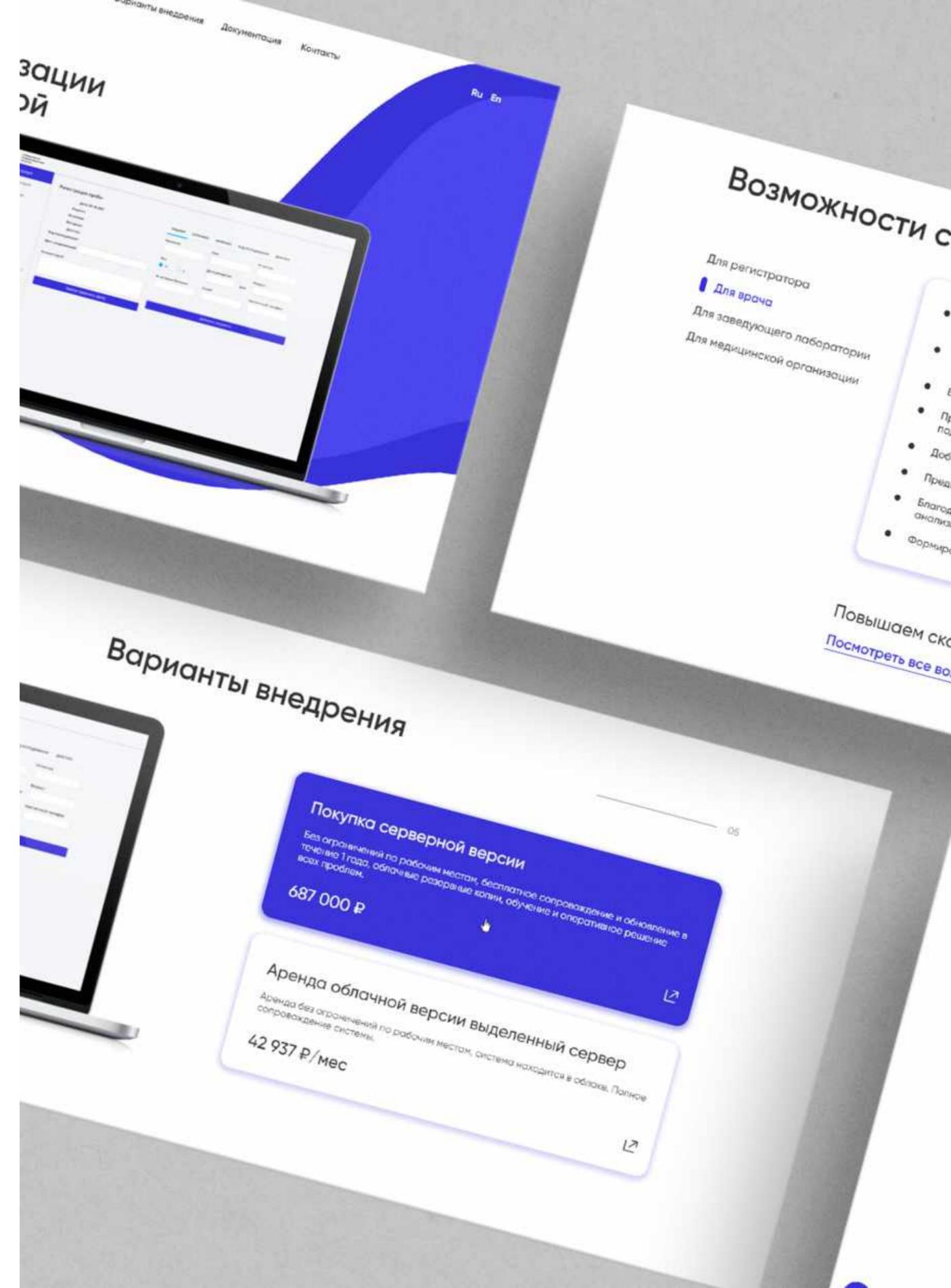


КОМПЕТЕНЦИИ / ПРОДУКТОВЫЙ МАРКЕТИНГ

# ПРОДУКТОВЫЙ МАРКЕТИНГ

Анализируем поведение пользователей, строим гипотезы развития продукта, вовлечения, удержания, возвратов. Внедряем измеримый маркетинг в продукте, достигаем заданных целей.

- Всё развитие через гипотезы и измерения.
- 10 лет опыта и знаний с небольшой абонентской платой.
- Приложения, интернет-магазины, экосистемы, стартапы, цифровые сервисы, маркетингплейсы и многое другое.



# ПРИМЕРЫ ПРОДУКТОВОГО МАРКЕТИНГА



## Маркетплейс обучающих курсов по фитнесу

Консультировали на этапе проектирования интерфейса, после запуска анализ поведения пользователей позволил

**увеличить конверсию в авторизацию на 700%, конверсию в оплату на 450%.**

**Благодаря изменениям юнит-экономика продукта стала сходиться в плюс даже на раннем этапе развития продукта.**



## Доставка еды

Корректировка и упрощение интерфейса в каталоге позволили увеличить конверсию в добавление в корзину до 14.8%. Корректировка функционала и логики корзины позволила

**увеличить конверсию в заказ до 7.9% от общего трафика платформы.**

Внедрение новых блоков на странице товара **повысило средний чек на 42%** до 2389 р. Благодаря изменениям на 1 вложенный рубль в рекламный трафик клиент получает 5.8 рубля выручки.



## Интернет-магазин B2B

Корректировка интерфейса страницы товара, внедрение нового функционала под сегменты аудитории (кредит онлайн, рассрочка, акции под сегменты спроса, догоняющие рассылки, квизы с выводом подборок), целевые страница под сегмент рекламного трафика позволили

**увеличить оборот и онлайн-заказы на 32% за 2 месяца.**

КОМПЕТЕНЦИИ / ОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ

# У STRANKE ЕСТЬ СВОИ УСПЕШНЫЕ ЦИФРОВЫЕ ПРОДУКТЫ

## Stranke CRM

Система автоматизации компании, бизнес-процессов и интернет-сервисов.

Интегрируется как самостоятельный продукт либо как часть цифровой системы для администрирования и управления.

[stranke-crm.ru](https://stranke-crm.ru) ↗

## Агрегатор событий Event App

Сервис позволяет создавать события, привлекать участников, организовывать продажу билетов и проводить мероприятие любого уровня.

[event-app.online](https://event-app.online) ↗

## Лабораторная информационная система "Патоген"

Система позволяет автоматизировать работу медицинских и санитарных лабораторий.

[patogen-lis.ru](https://patogen-lis.ru) ↗

## Экосистема для искусства и антиквариата Antique.Express

Предметы частных коллекций, обсуждения, оценки от искусствоведов и экспертов, онлайн-аукцион и многое другое.

[antique.express](https://antique.express) ↗

О КОМПАНИИ



# 75% КЛИЕНТОВ ПРИШЛИ К НАМ ПО РЕКОМЕНДАЦИИ

История компании началась в 2012 году под названием «Всемир». Изначально мы позиционировались как агентство недорогих сайтов и продвижения. Но со временем сложность проектов росла, мы стали делать не просто визитки, а корпоративные сайты, магазины, а потом и большие сервисы, включая CRM и ERP-системы.

Дорожим каждым проектом. Благодаря этому средняя продолжительность договоров в компании — 3,7 года.

Более 75% клиентов доверяют свои проекты в течение многих лет, достигая результатов в успешном взаимодействии.

Мы развиваемся и растём, запускаем свои продукты и решения. Многие продукты стали успешными на международных рынках.

КОМАНДА



Виктор Буланенко  
Руководитель агентства.  
Основатель и маркетолог



Екатерина Юрченко  
интернет-маркетолог



Вероника Федотовских  
UX/UI Designer



Николай Захаров  
проект-менеджер



Екатерина Абрамова  
UX/UI Designer



Антон Чернышов  
руководитель отдела продаж



Богдан Сироткин  
fullstack developer

КОМАНДА



Денис Добрецов  
Руководитель отдела продвижения.  
Эксперт SEO&Direct/Adwords



Евгения Вериго  
контент-мейкер



Евгения Федотова  
expert SMM, Редактор



Владислав Павленко  
интернет-маркетолог



Мыльников Алексей  
fullstack developer



Дмитрий Данилов  
fullstack developer

КОНТАКТЫ

# РАБОТАЕМ ПО ВСЕМУ СНГ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

Пользуйтесь нашим сайтом:

[stranke.ru](http://stranke.ru) ↗

Пишите нам на E-mail:

[info@stranke.ru](mailto:info@stranke.ru)

Звоните в наш телефон:

**8-800-551-9504**  
(звонок, кстати, бесплатный)

Мозговой центр тут:

Челябинск, ул. Рязанская  
д.14, оф.219